



I går var de samlade till kick off, de inblandade i den första gymnasiekursen i Ljusdal för avancerad telefonförsäljning. Från vänster Leif Rydman, Information Brokers, Robin Eriksson, Mikael Skoglund, Linda Lundmark, Christin Eriksson, Kalle Wiklander, Sabina Bäckman, Pontus Hedberg, Anna Andersson, Fredrik Wallberg och Caroline Persson. Sittande Mats Jerfström, Citymark, Jessica Carlberg, Marknadsdata, Birgit Carlsson, lärare, Leif Ljus, Marknadsdata och Stefan Karlsson, RBl. Foto: Stig Andersson

Gymnasiekurs underlättar rekrytering

Kick off med bowling för Ljusdals nya gymnasieutbildning i avancerad telefonförsäljning.

LJUSDAL Elever och lärare spelade bowling och åt supé tillsammans för att lära känna varandra.

Så, med aktivitet och social samvaro, har starten på många fler utbildningar sett ut. Det speciella med den kurs för vilken det hölls kick off på Ljusdals bowlinghall i går kväll, är att lärarna kommer direkt från näringslivet och att kursen i avancerad telefonförsäljning är direkt inriktad för att underlätta nyrekrytering av personal till de inblandade företagen.

– Vi gör det här även för att fira att vi fått igång utbildningen, säger Leif Rydman, samordnare i föreningen Information Brokers. Medlemmar i föreningen är de

så kallade IB-företagen i Ljusdal, de företag vars verksamhet går ut på att samla in, förädla och sälja information.

Rekryteringsbehov

Det var behovet av att kunna rekrytera telefonsäljare hos IB-företagen som ledde till att diskussionerna om att få till en specialiserad utbildning i Ljusdal kom igång för ungefär ett år sedan.

– Det här är en yrkeskategori som det är stor brist på i hela landet, säger Birgit Larsson, lärare i karaktärsämnen vid gymnasieskolan i Ljusdal. Det var sedan man i föreningen fått kontakt med henne som problemet löste sig.

– Det är otroligt svårt annars

att rekrytera och vi har ett ständigt behov av detta, säger Mats Järnström från Citymark.

Han är en av de företagsrepresentanter som nu skall gå in direkt i skolan och lära kursdeltagarna hur man säljer per telefon. Eleverna får under kursen även 15 veckors praktik på ett IB-företag.

Populär kurs

Kursen är på 50 poäng totalt och kan sökas av elever på handels- och administrationsprogrammet. Det finns totalt tio platser och telefonsäljarutbildningen ligger under det andra av de tre läsåren. Nu det första året, har förutom sex elever från årskurs två, även fyra från årskurs tre fått chansen

att gå utbildningen.

Den är populär. Det var hård konkurrens om de tio platserna till den första kursen.

Den direkta kopplingen till yrkeslivet och ett riktigt jobb är uppskattad.

– I skolan pratar lärarna om

LJP RÄTTAR

Taize ska det vara

LJUSDAL Det är taizemässa folkpartistiska kyrkofullmäktigekandidaten Malin Carlsson vill att det skall hållas i Ljusdals kyrka för att locka unga människor till kyrkan. I artikeln om Folkpartister i kyrkan inför kyrkofullmäktigeval, angavs felaktigt något helt annat.

hur viktigt det är att plugga geografi och andra ämnen, men det där betyder inte så mycket här. Det viktiga är att kunna sälja, säger eleven Kalle Wiklander.

Lars-Olov Sundquist

0651-58 50 41

larsolov.sundquist@ljp.se

NYUPPACKAT!

PANELER
2-pack

Enfärgade och mönstrade
i många färger

169:-